



Rolando Machado
GS-Auftrag
Kunde seit 2005

„Für den Aufstieg vom kleinen Weinladen zum Spezialisten für Feinkostimporte braucht man eine kompakte Softwarelösung. Mit GS-Auftrag können wir den hohen Ansprüchen unserer Kunden schnell und zuverlässig gerecht werden.“

Rolando Machado



Info

Unternehmen

Der Portugiese

Geschäftsführer

Rolando Machado

Gründung

1999

Mitarbeiter

3

Sitz

Meckenheim

Internet

www.der-portugiese.de

Software

GS-Auftrag Professional

GS-Adressen

GS-Shop

Goldrichtige Einschätzung

Die mediterrane Lebensart könnte den Rheinländern gut gefallen, dachte sich Manuel Machado. Vor zehn Jahren eröffnete er den kleinen Weinladen „Der Portugiese“ in Bonn. Mit dieser Einschätzung lag er goldrichtig, die stetig wachsende Kundschaft signalisierte ein starkes Interesse an seinem kulinarischen Angebot. Der Weinhändler reagierte schnell auf die Wünsche seiner Kunden und erweiterte sukzessive sein Sortiment. Mittlerweile hat sich „Der Portugiese“ auch überregional als Spezialist für Feinkostimporte etabliert und versorgt nicht nur Privatpersonen mit ausgewählten Weinen und Delikatessen, sondern beliefert auch Gastronomie und Kulturvereine. Vor drei Jahren stand dann der Umzug ins nahegelegene Meckenheim an. Die Lagerkapazitäten der Bonner Geschäftsräume reichten einfach nicht mehr aus. Nicht ganz ausreichend für den wachsenden Erfolg waren auch die MS-DOS-basierten Programme, mit denen der Familienbetrieb arbeitete.





Professionelle Software für professionelle Kunden

„Wir brauchten ein kompaktes System, das sämtliche Geschäftsbereiche abdeckt“, sagt Rolando Machado. Seit 2005 nutzen sie GS-Auftrag Professional von Sage. „Das Programm ist ein Selbstläufer, es generiert sogar die verschiedenen Preisstaffelungen“, erklärt Rolando Machado. GS-Auftrag regelt die gesamte Warenwirtschaft, mit wenigen Klicks verschafft man sich einen Überblick über Einkäufe, eingegangene Bestellungen und erstellt neue Angebote. Bei der zuvor verwendeten Software gab es immer wieder Schwierigkeiten. Mit speziellen Fragen wendet sich Rolando Machado jetzt an die Hotline des Premium Service. „Sie helfen mir kompetent weiter und finden passende Lösungen für meine individuellen Ansprüche.“ Die Programme von GS-Auftrag organisieren auch das Kassensystem und das Rechnungswesen des Importgeschäfts. Rolando Machado

schätzt die standardisierte Software von Sage. „Es ist ungemein praktisch, dass man sich nicht mehr auf die langwierige Suche nach separaten Softwarelösungen für unterschiedliche Aufgabenfelder begeben muss“.

Zeitersparnis in einer zeitintensiven Branche

In ihrer Branche gehört das Wochenende zum ganz normalen Pflichtprogramm. Außerdem werden die Lieferwege immer länger. Mit GS-Auftrag spart der Familienbetrieb Zeit. „Die Software macht es möglich, dass wir mehrere Aufträge gleichzeitig bearbeiten können“, stellt Rolando Machado zufrieden fest. Eine Zeitersparnis, die Vater und Sohn gut gebrauchen können. Der Aktionsradius des „Portugiesen“ hat sich in den letzten Jahren von 100 auf 400 km vergrößert.

